



Jetzt  
mit uns  
starten!

Du hast Spaß an Online Marketing und deine Ziele klar im Blick?  
Dann komm in unser regionales Außendienstteam im Raum Region  
Düsseldorf, Erkelenz, Mettmann, Mönchengladbach, Wesel oder  
Wuppertal als

# SALES MANAGER (M/W/D)

## SCHWERPUNKT ONLINE MARKETING

**SELLWERK** begleitet bundesweit Unternehmen in die Digitalisierung.

Regional verwurzelt und national tätig sind wir der Partner für verkaufsstarke Marketinglösungen und damit eines der führenden Unternehmen im Bereich des Onlinemarketings.

An unserem **Regionalstandort Düsseldorf mit der Region Düsseldorf, Erkelenz, Mettmann, Mönchengladbach, Wesel und Wuppertal** bieten wir erfolgreiche Lösungen zur Darstellung auf den wichtigen Suchportalen sowie zur digitalen Reichweitensteigerung. Wir arbeiten mit modernsten Technologien und haben schnell umsetzbare und verkaufsstarke Marketinglösungen wie die Erstellung professioneller Websites, Google AdWords-Kampagnen, Facebook Advertising oder die Produktion von Imagefilmen.

**Du brennst für den Vertrieb und liebst es, Unternehmer für Online Marketing Lösungen zu gewinnen?  
Werde im Außendienst Team Teil der SELLWERK Familie und begeistere mit uns gemeinsam unsere Kunden!**

### Das sind unsere Motive, für die wir täglich brennen...

- › **Leidenschaft**  
Überzeuge und gewinne Unternehmenskunden für deine Online Marketing Idee und mache sie mit Cross- und Upselling im Internet noch präsenter.
- › **Anerkennung**  
Begeistere deine Neu- und Bestandskunden durch deine ausgezeichnete Beratung und verhandle auf Entscheider-Ebene bis zum Verkaufsabschluss.
- › **Sinn**  
Hilf mit, die Digitalisierung der regional ansässigen Unternehmen voranzutreiben.

### Qualifikationen die dich, auch als Quereinsteiger, im Außendienst erfolgreich machen...

- › Du interessierst dich für Werbung und Online Marketing und warst nach einer abgeschlossenen Ausbildung oder Studium idealerweise bereits im Vertrieb tätig.
- › Du bist kreativ, nutzt gerne „deine Bühne“, bist empathisch, neugierig und interessiert die Ziele deiner Kunden zu erfahren und mit passenden Lösungen gemeinsam umzusetzen.
- › Du bist strukturiert, hast eine schnelle Auffassungsgabe, besitzt ein gutes Selbstmanagement, bist diszipliniert und motiviert deine Verkaufserfolge mit Engagement zu erreichen.

### Benefits, die dich bei SELLWERK erwarten...

- › Eine professionelle Startschulung, regelmäßiges Coaching und Workshops durch unser internes Sales Training Center mit zertifizierten Google- und Verkaufstrainern machen dich für deine Erfolge fit.
- › Mit deinen beruflichen Qualifikationen und deiner Motivation ist ein Jahresgehalt ab 60.000,00 € und mehr realisierbar, da attraktive und ungedeckelte Provisionen und Incentives dein Engagement im Vertrieb belohnen.
- › Ein Firmenwagen inklusive Tankkarte, auch zur privaten Nutzung, sowie eine professionelle Business-Ausstattung mit innovativen Präsentations- und Analyse-Tools.
- › Du kannst als deine Zielgruppe alle Unternehmen, unabhängig von Branche und Größe, akquirieren und dein Kundenstamm ist geschützt.
- › Work-Life-Balance mit einer 40-Stunden Woche und 30 Tagen Jahresurlaub.
- › Eine offene und innovative „Du“ Kommunikation, ein motiviertes Team, Karrierechancen und ein breites und vielfältiges Produktportfolio im Online Marketing.

### Zum ersten Kennenlernen genügt uns dein Lebenslauf...

... denn welche Motivation dich antreibt, wollen wir gern im persönlichen Gespräch erfahren!

Jetzt bewerben!



Für Fragen wende dich gerne  
an Sabine Bock unter

☎ 0911 | 34 09 346